



Hay muchas fuentes internacionales de capital. Algunos tienen solo intereses comerciales y a otros les preocupa también el aspecto social. Finalmente todos quieren alcanzar sus objetivos a través de inversiones exitosas.



MENNONITE ECONOMIC
DEVELOPMENT ASSOCIATES

Para mayor información:

T: 01-519-7251633

E: mf@meda.org

www.meda.org/mf/inversiones.html



MEDA
MICROFINANZAS
Preparación para Inversiones

¿Quiere captar capital de inversionistas internacionales?

¿Qué buscan los inversionistas?

¿Con diez mil IMFs en el mundo, como podemos atraerlos a nuestra institución?

¿Qué necesitamos demostrar a los inversionistas – ganancias o servicios a los pobres?

¿Cómo podemos negociar el costo y los términos de una inversión con un inversionista?

¿Cómo puede una IMF mejorar sus prácticas de gobernabilidad para llenar los requisitos de sus inversionistas internacionales?

¿Cuál es el proceso de “due diligence” y de qué manera puede prepararse para este proceso la administración de la IMF?

¿Cómo puede una IMF retener las metas y valores de sus fundadores cuando se introducen nuevos inversionistas y una nueva administración a la IMF?

¿Cómo se determina la valoración de una institución microfinanciera?

¿De qué manera puede una IMF medir y monitorear el riesgo financiero asociado con los diferentes inversionistas cuyo capital tiene diferentes fechas de vencimiento, costos y moneda?

MEDA puede contestar estas preguntas y mucho más.

MEDA ofrece servicios de captación de capital a través de la capacitación de su gerencia para identificar, atraer y negociar con los inversionistas.



Servicios de MEDA Microfinanzas:

- Identificación de las áreas fuertes y débiles, desde el punto de vista de los inversionistas
- Consejos en el desarrollo del plan de negocio, el documento preferido por los inversionistas.
- Determinación de los términos más deseados por su institución.
- Soporte en la búsqueda de inversionistas apropiados entre la gran cantidad de posibilidades que existen.
- Asistencia continua por seis meses durante su búsqueda y negociación con inversionistas potenciales.
- Asistencia en la negociación de los términos con los inversionistas que sean consistentes con el crecimiento a largo plazo de la institución.
- Conocimiento de las prácticas y avances en los mercados de capital microfinanciero.